



ibs

NovoCrete®
Soil stabilization technology

Stellenbeschreibung: Vertriebsingenieur (m/w/d) für Verkehrsflächenbefestigungen

Unternehmen: IBS GmbH, Eschle 1 78662 Herrenzimmern-Bödingen

Standort: Süddeutschland Bayern & Baden-Württemberg (Homeoffice nach Absprache)

Vertragsart: Vollzeit

Über uns:

Die IBS GmbH ist ein Full-Service-Anbieter für Bodenstabilisierungen und begleitet ihre Partner von der Akquise über die Planung und Laborversuche bis hin zur Ausführung. Mit über 30 Jahren Erfahrung in der Entwicklung, Herstellung, Prüfung, Vermarktung und Anwendung von Baustoffen, insbesondere von Zement-Additiven, hat sich das Unternehmen in den letzten Jahren auf das Zement-Additiv NovoCrete® zur Bodenstabilisierung spezialisiert. IBS GmbH unterstützt Ingenieurbüros, Architekten, Kommunen, Landkreise und Bauunternehmungen mit innovativen und nachhaltigen Lösungen bei Bauprojekten. Zur Verstärkung des Teams wird ein Vertriebsingenieur für die innovative Verkehrsflächenbefestigung gesucht.

Ihre Aufgaben:

- Aktive Akquise von Projekten im Bereich des Straßenbaus und Verkehrsflächenbefestigungen, insbesondere durch den Einsatz von NovoCrete® und neuen Baustoffe und Verfahren.
- Beratung und Betreuung von Ingenieurbüros, Architekten, Kommunen, Landkreisen und Bauunternehmungen in allen Phasen der Projektplanung- und Umsetzung.
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen, inklusive der strategischen Entwicklung von Partnerschaften.
- Identifikation von Marktpotenzialen und aktives Networking in relevanten Branchen und bei Verbänden.
- Präsentation unserer innovativen Technologien und Lösungen bei potenziellen Kunden und auf Branchenveranstaltungen.
- Koordination der Angebots- und Vertragsverhandlungen in Zusammenarbeit mit dem internen Team.
- Unterstützung bei der technischen Projektplanung- und Abwicklung in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen.

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Bauingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Qualifikation.

- Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bauwesen, Straßenbau oder einer verwandten Branche.
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und Verhandlungsgeschick.
- Kundenorientierung sowie Freude am Aufbau und an der Pflege von Geschäftsbeziehungen.
- Fundierte technische Kenntnisse im Bereich Straßenbau und Tiefbau.
- Reisebereitschaft sowie eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise.
- Teamfähigkeit und ein hohes Maß an Eigeninitiative.

Wir bieten:

- Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem innovativen und wachsenden Unternehmen.
- Die Möglichkeit, aktiv die Zukunft des Infrastrukturbaus mitzugestalten.
- Ein CRM-System unterstützt Sie bei Ihrer Projektverwaltung.
- Ein attraktives Gehaltspaket und flexible Arbeitsbedingungen.
- Fort- und Weiterbildungsangebote zur persönlichen und fachlichen Entwicklung.

Bewerbung: Wenn Sie Interesse an dieser anspruchsvollen Aufgabe haben und gemeinsam mit uns die Zukunft des Straßenbaus gestalten möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) an:

info@ibs-novocrete.de

Sie haben vorab Fragen, dann steht Ihnen unser Vertriebsleiter Herr Engelbert Friedrich unter 01713754800 gerne für ein Gespräch zur Verfügung

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

